

「環境と経済」 レジュメ NO.4 Ver.2015

学籍番号※1	氏名※1	提出日	得点

※1: 学籍番号及び氏名が未記入のもの、また授業終了後に提出されたものは採点しないので、注意すること。

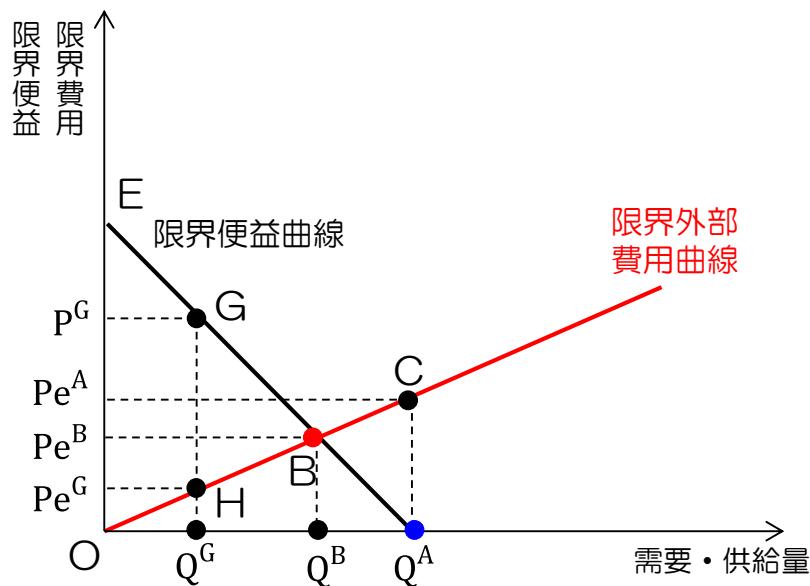
3. 外部性と交渉（コースの定理）

前回の授業では、外部性があると、市場メカニズムに任せるだけでは社会的に一番よい状態が実現できないことを説明しました。外部不経済がある財については、市場での供給量は最適水準を超え、過大な供給水準になってしまいます。この対策としては、大きく分けて2つの考え方があります。第一に、当事者同士の交渉を重視する考え方であり、第二に、国や自治体の政策を重視する考え方です。今回は、交渉についてみてみましょう。

シカゴ大学のロナルド・コースは、『財産権の所在が確定されているならば、外部性は内部化されて、当事者間の直接交渉を通じて、効率的な市場均衡が達成される。この効率的な市場均衡は財産権の所在には依存しない。』という **コースの定理 (Coase's theorem)** を主張しています。コースの定理によれば、財産権を適切に定めさえすれば、次回以降の授業で説明するような政府の直接的な介入がなくても、市場は外部性の問題を解決することができます。この点について、以下で考えてみます。

前回のレジュメNO.3の問題を考えてみます。当事者は3者で、金属製品を作る工場群、製品の消費者、そして工場群から騒音の被害を受ける周辺住民でした。このうち、工場群と消費者は、それぞれ生産者余剰と消費者余剰という名の利益（便益）を得ていますが、周辺住民は騒音の形で損害をこうむっています。今回の授業では、この外部性の問題を、便益を得るひとたち（以後は、「消費者工場連合」と呼びます）と損害を受ける周辺住民の対立としてとらえます。そして、両者の交渉によってどんな結論が出るか、考えます。

ここで、消費者工場連合の得る便益は、消費者余剰と生産者余剰を足しあわせた値に等しくなります。すなわち、消費者工場連合が獲得する限界便益は、この製品の需要曲線と工場群の私的限界費用曲線の垂直方向の差分で表されます。（前回のレジュメ4ページの図において、供給量が Q^B の場合、消費者工場連合が獲得する限界便益は線分 BD となります）。下図は、この限界便益曲線と、周辺住民が被る騒音の限界外部費用曲線をあわせて描いたものです。



ここで、両者の交渉の結果をみてみます。ただし、条件が3つあります。まず、①この問題について、周辺住民と消費者工場連合のどちらが主導的な権利を持つかが国の法律できっちりと決まっているとします。また、②交渉自体には、費用がかからないとします。実際の交渉では、やたらと時間がかかったり、飲み食いにお金がかかったりするわけですが、ここでは、そのような手間はかかるないと仮定します。また、③関係者はみな、限界外部費用曲線や限界便益曲線を知っているとします。したがって、消費者工場連合は、周辺住民の限界外部費用曲線を知っているし、周辺住民は、消費者工場連合の限界便益曲線を知っています。

(1) 周辺住民が「騒音のない町に住む権利」を持つ場合

この場合には、消費者工場連合は、周辺住民の持つ権利を買い取ってこの製品を供給させてもらうことになります。例えば、上の図で供給量 $Q^G - 1$ から追加的に1単位供給する場合について考えてみます。供給量 Q^G の場合に消費者工場連合が獲得する限界便益は、線分 GQ^G （あるいは線分 $P^G O$ ）で表されます。すなわち、消費者工場連合は、追加的に1単位供給するため、周辺住民から1単位生産分の「騒音のない町に住む権利」を買い取るため、最大で線分 GQ^G まで支払うことができます。すなわち、消費者工場連合は、限界便益以上に権利の調達費用を支払うと損をしてしまうため、限界便益以上に支払うことはありません。言い換えるれば、この限界便益は、周辺住民から権利を買い取る際の消費者工場連合の最大支払い意思額を表しています。

一方、周辺住民はどうでしょうか。この製品が追加的に1単位だけ供給されると被る騒音が増えます。その額にあたる限界外部費用は、線分 HQ^G で表されます。すなわち、周辺住民は、この線分 HQ^G 以上の金額の提示を受けた場合は「騒音のない町に住む権利」を売っても良いと考え、逆に、 HQ^G 未満の金額の提示を受けた場合は騒音の増加に対する十分な補償とならないため、そのような申し出は拒否することでしょう。

ここで、両者にとって一番いい交渉結果は次のようになります。消費者工場連合は、追加的な供給のために、周辺住民に線分

「環境と経済」 レジュメ NO.4 Ver.2015

学籍番号※1	氏名※1	提出日	得点

※1: 学籍番号及び氏名が未記入のもの、また授業終了後に提出されたものは採点しないので、注意すること。

HQ^G 以上 GQ^G 以下の金額を払います。周辺住民は、このお金をもらうかわりに製品の供給を1単位だけ増やすことをみとめ、その分の騒音をがまんします。なお、具体的な金額がこの範囲の中のどこになるかは、両者の**交渉力**によります。

このように周辺住民に権利がある場合、消費者工場連合は、追加的に供給することで得られる限界便益と権利を買い取るための金銭的な支出を比べて、利益ができるときだけ追加的な供給を行います。ここで、供給量が QB より大きい場合には、追加的に供給することで得られる限界便益が権利を買い取るための金銭支出を下回り、利益がマイナスとなってしまうことに注意してください。つまり、消費者工場連合と周辺住民による交渉の結果、この製品の供給量は追加的な供給による利益が0となる QB となります。この市場均衡時の供給量 QB は、前回のレジュメで学んだ総余剰が最大となる効率的な状態になっています。

さて、消費者工場連合から周辺住民に支払われる補償金は、総額でいくらになるのでしょうか。当初、この製品が全く供給されていなかったとします。上の説明のとおり、消費者工場連合と周辺住民の交渉により、最終的な供給量は QB となります。この場合に支払われる補償金額は、最大で四角形 $EBQ^B O$ の面積にあたり、最小で三角形 $BQ^B O$ の面積にあたります。金属製品供給1単位ごとに補償交渉がなされる様子を思い描き、このことを確認してください。上にも書きましたが、実際の補償額がいくらになるかは、両者の交渉力によります。例えば、周辺住民の中に巧みな交渉人がいれば、最大の補償額を取れるかもしれません。

(2) 消費者工場連合が「この金属製品を自由に供給する権利」を持つ場合

今度は、消費者工場連合が権利を持つ場合を考えてみます。消費者工場連合には、騒音を出してこの製品を自由に供給することが認められています。この場合、周辺住民が取り得る対策として、消費者工場連合が持つ生産の権利を買い取り、騒音を減らすという方法があり得ます。これについて、詳しく見てみます。

まず、このような交渉がなければ、消費者工場連合は、限界便益が0となる供給量 QA まで製品を供給し、騒音をまきちらします。ただし、供給量が QA のとき、消費者工場連合は、周辺住民から限界便益以上の金額をもらえれば、供給量を1単位分あきらめても良いと考えています。一方、周辺住民は限界外部費用として線分 CQ^A だけの被害を受けているため、騒音を減らすために最大で線分 CQ^A まで支払っても良いと考えることでしょう。すると、この話については、周辺住民が消費者工場連合にお金を払い、製品の供給量を1単位減らしてもらうという形で交渉がまとまるのです。

このような交渉が続くと、製品の供給量はいくらになるでしょうか。周辺住民が追加的な1単位の削減から受けける限界外部費用の削減額が限界便益の大きさを上回っている限り、削減交渉は続きます。結果として、製品の供給量は、 QB まで減ります。これ以上削減させようとすると、周辺住民は、騒音の削減によって得をする分以上の補償金を払わなければ成らず、結局損をしてしまいます。

これは、(1)の場合とは逆に、周辺住民が消費者工場連合が得られたはずの利益を補償する場合といえます。この場合も、補償額がいくらになるかは、両者の交渉力によります。

さて、上の話では、2種類の権利設定を想定して考えてきました。この話のポイントは、どちらが権利を持っている場合でも最終的な供給量の水準が QB となるという点です。つまり、どちらに権利があるかさえはっきりと決めておけば、どちらが権利を持っている場合でも、効率的な状態が達成されるのです。ただし、一つ注意が必要です。効率的な状態が達成される聞くと、何か素晴らしい世界が達成されたと考えてしまいますが、外部不経済がゼロ（環境問題でよく言われる「ゼロ・エミッション」のこと）になっているわけではありません。効率的な状態が達成されていても、依然として、外部不経済（工場群からの騒音の迷惑度）は発生しているのです。外部不経済が発生していても、社会全体で余剰が最大になっている状態が達成されているということです。これは、前回講義で確認した「社会的に望ましい」場合についても同じ事がいえます。

[例題]

(1) 前ページの図で製品の供給量が QB のとき、総余剰にあたる部分は、どこでしょうか。記号で示してください。

()

(2) 消費者工場連合に「この金属製品を自由に供給する権利」がある場合、消費者工場連合がもらえる補償金の最高額は、図のどこにあたるでしょうか。

()

(3) 同じ状況で消費者工場連合がもらえる補償金の最低額は、図のどこにあたるでしょうか。

()

(4) 同じ権利想定のもとで交渉に大きな費用がかかるとしましょう。達成される製品供給量は、 QB とくらべてどうなりますか。

()